

Fra: Offshore Center Danmark

Offshore – hvordan? Sådan!

Konference for nye leverandører til olie- og gasbranchen den 29. maj 2008

Mulighederne er store, og der er udsigt til en god indtjening. Sådan lyder den korte version af budskabet på konferencen ”Offshore – Hvordan?” torsdag, den 29. maj i Esbjerg. Konferencen henvender sig til virksomheder, der vil arbejde med olie- og gasbranchen, og hvis virksomhederne er indstillet på at følge branchens krav om sikkerhed og certificering, er fremtidsudsigterne meget lyse.

”Der er en utrolig vækst i olie- og gasbranchen og en stor efterspørgsel efter virksomheder, ikke mindst inden for nicheprodukter og særlig ekspertise. Den store aktivitet har de seneste år skabt en gylden mulighed for virksomheder at etablere sig inden for branchen”, forklarer Allan Christensen, Offshore Center Danmark, der står bag konferencen.

”Vi vil derfor i dialog med små og mellemstore virksomheder, som vil arbejde som underleverandører, og på konferencen tegner vi et billede af udfordringer og muligheder inden for olie- og gasbranchen”, fortsætter Allan Christensen.

Ingen grund til fordomme

Konferencen ”Offshore – hvordan?” finder sted torsdag, den 29. maj på Syddansk Universitet i Esbjerg og henvender sig til virksomheder inden for mange fagområder - fra rådgiver- og ingeniørvirksomheder til virksomheder inden for automation og processtyring, jern- og metalindustrien, it-branchen samt sikkerhed og miljø.

Omdrejningspunktet for konferencen er to rapporter udarbejdet af henholdsvis Syddansk Universitet og Fiskeri- og Søfartsmuseet. Rapporterne blev offentliggjort tidligere på året, og der peges blandt andet på den enorme vækst, der har været i branchen – og at væksten vil fortsætte, såfremt virksomhederne er i stand til at leve op til krav om at tilpasse virksomheden til international konkurrence – og kan tiltrække medarbejdere.

”Med den lave ledighed er det svært for branchen at tiltrække kvalificeret arbejdskraft, derudover skal vi ofte kæmpe med holdninger som ”olieeventyret er alligevel snart slut”. Men der har aldrig været mere at lave, og danske virksomheder er engageret i Mellemøsten, en række tidligere Sovjet-republikker, i Nigeria og Angola, i Norge og England, i Brasilien og i Den mexicanske Golf” og der et stort behov for leverandører til de multinationale operatører”, siger Allan Christensen.

”Om blot få år vil man tale om dengang, olien ”kun” kostede omkring 100 dollar pr. tønde, for prisen vil stige markant de kommende år. Jo højere pris, jo større incitament for virksomheder til at investere i udstyr til bedre udnyttelse af bestående oliefelter og efterforskning efter nye felter. Og når det regner på præsten, så drypper det på degnen.

Gode råd fra de store

Konferencen er bygget op om en række indlæg fra virksomheder, der har gode erfaringer med at etablere sig i olie- og gasbranchen – som rådgivervirksomheden AN Group og smede- og maskinfabrikken Alslev Rustfri Montage. Desuden er der gode råd fra nogle af branchens allerstørste – som Mærsk Olie & Gas, Semco Maritime og DONG Energy.

”Det er lidt kompliceret for nye virksomheder, men for alle gælder det om at sætte sig ind i reglerne, både de nationale og de internationale. Har man styr på reglerne, er der til gengæld mange muligheder”, siger Jan E. Hansen fra Semco Maritime, der på konferencen fortæller om, hvad der forventes af leverandører og underleverandører i offshoreindustrien, hvis de vil være leverandører til Semco Maritime.

Offshore Center Danmark er viden- og teknologicenter for olie- og gasbranchen og samler og koordinerer viden samt igangsætter udviklingsprojekter for branchen. Yderligere information om konferencen ”Offshore – Hvordan?” samt mulighed for tilmelding findes på Offshore Center Danmarks hjemmeside www.offshorecenter.dk.

Yderligere kommentarer:

Projektleder Allan Christensen
Offshore Center Danmark
Niels Bohrs Vej 6
6700 Esbjerg
Telefon: 36 97 36 70 / 23 49 00 22
E-mail: ac@offshorecenter.dk
Web: www.offshorecenter.dk